

RENCONTRES AVENIR

LE RENDEZ VOUS D'AVENIR
DES DÉCIDEURS LANDAIS





LE RENDEZ VOUS D'AVENIR
DES DÉCIDEURS LANDAIS

LE « BAROMÈTRE »
DES PRÉOCCUPATIONS DES
ENTREPRENEURS LANDAIS

Pascal DUSSIN

Directeur du Département « Appui aux entreprises et information économique»

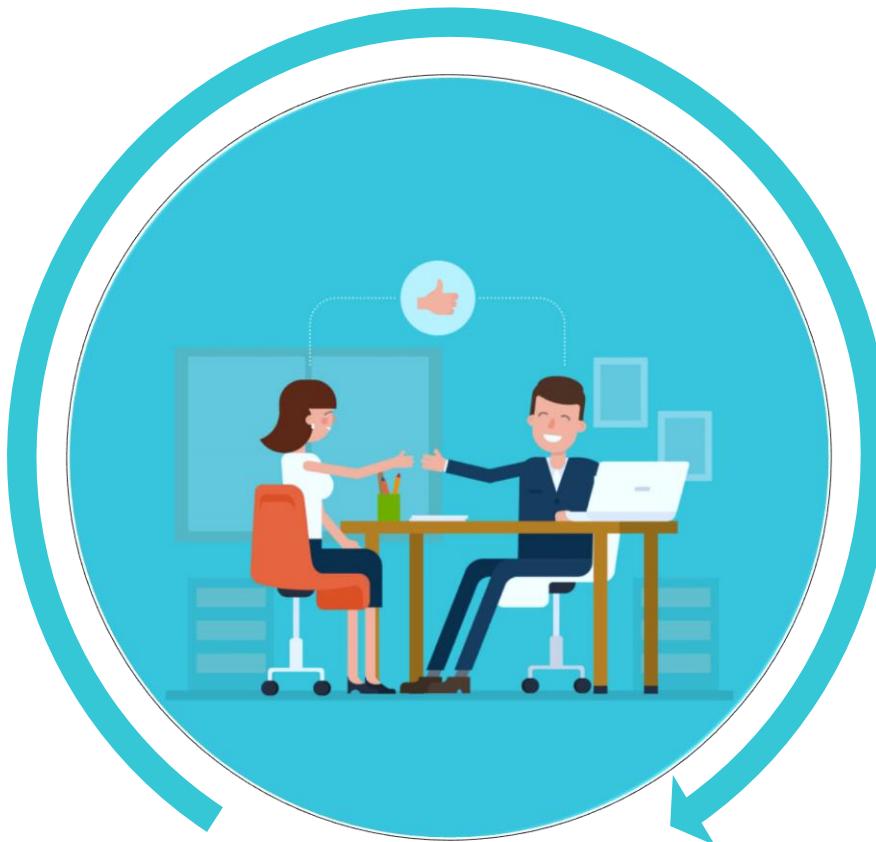


1 328

Participants aux réunions,
ateliers et évènements

1 752
Contacts

1 916
Visites & Entretiens



= Préoccupations

Les types de préoccupations

Commerciales

43%



Recrutements & GRH.

23%

Aspects règlementaires,
Difficultés, Cession.

19%

Rentabilité,
Finances.
15%

Les préoccupations de type COMMERCIAL

43%

Augmenter ses ventes,
Trouver de nouveaux clients.

1/3

Chercher de nouveaux débouchés, Export,
Augmenter ses parts de marchés

1/3

Se faire connaître,
Assurer sa promotion,
Réseaux sociaux...

1/3



Les préoccupations de RENTABILITÉ

15%

Améliorer sa
rentabilité,
problématique
de prix de ventes



Gestion de stocks,
gestion des achats

Les préoccupations liées aux RECRUTEMENTS

Recruter

- CDI
- CDD
- Intérim

3/5



23%

Gérer des difficultés de personnel de recrutements saisonniers métiers en tensions

1/5

Formations par alternance:
contrats, aides... 1/5

A RENCONTRES VENIR

LE RENDEZ VOUS D'AVENIR
DES DÉCIDEURS LANDAIS